



# Obsah

Události v EU:	CETA: EU a Kanada podepsaly dohodu o volném obchodu	strana 2
Brusel Inside:	Europe à la carte a princip subsidiarity při volném pohybu osob	strana 5
Sloupek Komise:	Kohezní politika v číslech: přínosy pro ČR v období 2007-2013	strana 6
Drobnohled:	Zemědělství 4.0: digitalizace přichází	strana 8
Hlavní téma:	Rozpočet EU: současnost a budoucnost	strana 9
EU Seriál:	Podnikatelské nemovitosti	strana 15



Česká spořitelna, a.s.  
Budějovická 1518/13b  
140 00 Praha 4  
EU\_office@csas.cz  
<http://www.csas.cz/eu>

#### EU OFFICE / KNOWLEDGE CENTRE

Tomáš Kozelský  
+420 956 718 013, [tkozelsky@csas.cz](mailto:tkozelsky@csas.cz)  
Tereza Hrtúsová  
+420 956 718 012, [thrtusova@csas.cz](mailto:thrtusova@csas.cz)  
Radek Novák  
+420 956 718 015, [radeknovak@csas.cz](mailto:radeknovak@csas.cz)

#### EKONOMICKÉ A STRATEGICKÉ ANALÝZY

David Navrátil  
hlavní ekonom České spořitelny  
+420 224 995 439, [dnavratil@csas.cz](mailto:dnavratil@csas.cz)  
Petr Zahradník  
+420 956 765 213, [pzahradnik@csas.cz](mailto:pzahradnik@csas.cz)

#### ERSTE GRANTIKA ADVISORY, a. s.

Richard Lev  
ředitel úseku Poradenství  
+420 731 192 877, [lev@grantika.cz](mailto:lev@grantika.cz)

Máte zájem o realizaci projektu s podporou fondů EU? Hledáte financování rozvojových plánů? Plánujete expanzi do zahraničí? Chcete získat více informací? Prosím, obraťte se na nás.

Obsahovými partnery Měsíčníku EU aktualit jsou  
Zastoupení Evropské komise v ČR a portál EurActiv.cz



Informace o evropské politice  
v češtině  
[www.euractiv.cz](http://www.euractiv.cz)

Milí čtenáři,

rok 2016 ještě zdaleka není u konce a už se dá říci, že se v něm událo mnoho událostí, které mění ráz Evropské unie a dění v členských státech. Brexit, migrační krize, problémy jižního křídla (Řecko, Itálie atd.), radikalizace projevující se skrze volby v různých členských státech, to všechno mělo a bude mít dopad na další vývoj nyní ještě stále „osmadvacítky“. V uplynulém měsíci plnily stránky novin dohady o tom, zda se povede po dlouhých letech uzavřít dohodu o volném obchodu mezi Kanadou a Evropskou unií. Podepsání Komplexní hospodářské a obchodní dohody (CETA) odmítal belgický region, který se obával některých negativních dopadů, které by tato dohoda mohla vyvolat. Nakonec se Valoni s EU dohodli (naštěstí, protože odstranění většiny cel omezující obchod bude určitě oboustranně přínosné a očekávaný nárůst vzájemné obchodní výměny by tak mohl představovat zhruba 20 %) a dohoda, o které se jedná už od roku 2009, mohla být podepsána. Více k dohodě si můžete přečíst na straně 3.

Zaměření činností a klíčových iniciativ na rok 2017 zveřejnila Evropská komise, na základě kterých bude podnikat v příštím roce konkrétní kroky. Tato opatření jsou shrnuta do 10 základních opatření. Jednou z dalších důležitých oblastí pro evropské hospodářství je kosmický průmysl, který se dočkal nové strategie. Ta chce docílit většího zapojení soukromého sektoru a dosáhnout technologických změn, které budou dále využívány a podporovány. Více o tom, co Strategie EU pro vesmír přináší a co si od ní Evropská komise slibuje, na straně 4.

O digitalizaci jsme psali už v minulém čísle Měsíčníku EU aktualit. Že se digitální technologie prosazují ve stále více oblastech, jen potvrzuje zaměření rubriky Drobnohled, které je věnováno digitalizaci v zemědělství - Zemědělství 4.0. A není to čtení ve stylu science fiction. Jsou zde popisovány již používané a fungující procesy z praxe. Hodně toho využívají zejména v Německu, kde Zemědělství 4.0 (inspirováno Průmyslem 4.0, který má kolébku právě u našeho západního souseda) zažívá velký boom.

Co víc si přát, než mít informace tak říkajíc z první ruky či přímo od zdroje. My tu možnost máme a chceme se o ni podělit i s vámi, našimi čtenáři. Proto jsme do Měsíčníku zařadili novou rubriku pod názvem „Brusel Inside“, prostřednictvím které bude náš kolega a člen Ekonomického a sociálního výboru při EU Petr Zahradník komentovat a popisovat aktuální dění a činnosti z unijního „hlavního města“ Bruselu. Prvním příspěvkem je téma vzbuzující mnoho emocí a to volný pohyb osob a vysílání pracovníků. Jak se postavit k problematice, že tu máme státy s velmi rozdílnou výdělkovou hladinou, kdy tento rozdíl na počátku 90. let činil dokonce 15-ti násobek? Nastavení „férového“ trhu práce, teze, jak toho dosáhnout, to vše na straně 5.

V minulém čísle jsme psali o rozpočtu Evropské unie v rubrice Drobnohled. Tentokrát jsme této důležité oblasti věnovali Hlavní téma, kde se podrobněji sleduje linka průtoku současného směru Rozpočtu EU s budoucím. Co to znamená pro Českou republiku a jaké specifikace to přináší, se dozvíte na stranách 9 až 12.

Vážený čtenáři přeji vám příjemné chvílky při čtení Měsíčníku. A na závěr ještě snad připomenou, ať si nezapomenete „přezout“ auto a sledovat výsledky voleb v Americe 8. listopadu, neboť i ty mohou přinést hodně změn pro Evropskou unii.

Tomáš Kozelský



Komise zveřejnila svůj pracovní program pro rok 2017 - zahrnuje celkem 21 klíčových opatření a je rozvržen do 10 základních prioritních oblastí. - Summit EU: Sýrie, Rusko, migrace a obchodní politika. - Itálie si stojí za rozpočtem pro rok 2017 i přes nesouhlas Komise. - CETA: Evropská unie a Kanada podepsaly dohodu o volném obchodu.

## POLITIKA

### Priority Komise pro rok 2017

Komise zveřejnila svůj pracovní program pro rok 2017 - zahrnuje celkem **21 klíčových opatření** a je rozvržen do 10 základních prioritních oblastí. Základní rámec, kterým se bude Komise v příštím roce řídit, nastínil již předseda Komise ve své tradiční zprávě o stavu Unie v září 2016. Pracovní program Komise přijímá každý rok. Stanovuje **seznam politických priorit**, na základě kterých bude v následujícím roce podnikat konkrétní kroky. Letos je to nicméně poprvé, co má být pracovní program přijat po formální konzultaci s Parlamentem a členskými státy.

Samotná jednání mezi Komisí, Parlamentem a Radou budou probíhat v následujících týdnech. Předsedové těchto institucí by se následně měli shodnout na společném prohlášení, ve kterém představí obecné cíle a priority pro rok 2017. Aktuální pracovní program je však pro společné jednání základem.

**1) Zaměstnanost, růst a investice** - boj proti vysoké nezaměstnanosti mezi mladými lidmi v EU, dále vytvoření nového víceletého finančního rámce a v neposlední řadě rozvíjení Akčního plánu pro přechod k oběhovému hospodářství.

**2) Jednotný digitální trh** - představení posudku, mapujícího realizaci unijní strategie pro jednotný digitální trh. Zahrnuje především odstranění překážek pro sjednocení digitálního trhu či vytvoření vhodných podmínek pro rozvoj digitálních služeb.

**3) Energetická unie** - plán na realizaci energetické unie byl vytvořen již v roce 2015, Komise tak chce pokračovat v jeho uskutečňování. Důraz bude kladen nejen na obnovitelné zdroje či úspornější spotřebiče, ale také na využívání nízkoemisní dopravy.

**4) Hlubší a spravedlivější vnitřní trh** - pokračující realizace Strategie pro vnitřní trh, Vesmírné evropské strategie a Akčního plánu pro vytvoření Unie kapitálových trhů.

**5) Reforma unijní sedmadvacitky a sociální práva** - v této prioritě Komise naznačuje, že ve svém plánování unijní budoucnosti již nepočítá s Británií. Chce klást důraz na posílení Hospodářské a měnové unie a navrhne Evropský pilíř sociálních práv.

**6) Obchod pro všechny** - důraz na obchodní dohody se třetími zeměmi v rámci unijní strategie Obchod pro všechny a posilování nástrojů na ochranu obchodu. Vzhledem k neúspěchům, které vyjednávání obchodních dohod EU v poslední době provázejí, se však zatím zdá splnění této priority jako velice problematické.

**7) Bezpečnost a terorismus** - důraz na vytvoření Bezpečnostní unie a boj proti terorismu. Stejně tak se zaměří na ochranu osobních dat občanů a jejich soukromí.

**8) Migrace** - posilování vnějších hranic, fungování evropské pohraniční a pobřežní strážce či zřizování hotspotů - témata budou často probírána také v roce 2017.

**9) Evropa jako globální aktér** - Komise v příštím roce představí Akční plán pro vytvoření evropské obrany včetně Evropského obranného fondu. Plánuje také přijmout unijní strategii pro řešení syrského konfliktu a pokračovat v posilování partnerství s africkými zeměmi.

**10) Právo a jeho vynucování** - za prioritní Komise považuje v neposlední řadě i demokratickou legitimitu přijímání sekundárního práva EU. Stejně tak bude klást důraz na případné vynucování unijního práva.

Součástí programu Komise je také **18 návrhů pro program REFIT**, což je program Komise pro účelnost a účinnost právních předpisů EU. Jeho cílem je přezkoumat stávající unijní legislativu a zajistit, aby nepřestávala plnit svůj účel.

<http://euractiv.cz/clanky/budoucnost-eu/komise-mezí-sve-priority-radi-socialni-prava-i-boj-proti-terorismu/>

<http://bookshop.europa.eu/en/state-of-the-union-2016-pbNA0216997/>

### Summit EU: Sýrie, Rusko, migrace a obchodní politika

Ve čtvrtek 20. října se v Bruselu sešli prezidenti a premiéři členských zemí EU na zasedání Evropské rady. Jedním z ústředních témat summitu EU byla **krizová situace v syrském Aleppu**. Město čelí bombardování ze strany vládnoucího režimu a Ruska, což Evropská rada silně odsoudila. Na nových sankcích se sice evropští lídři neshodli, nevyvrátili však ani jejich možné budoucí uplatnění.

Dalším z témat byla **migrace** - přestože díky uzavření balkánské migrační trasy se podařilo snížit počet migrantů na východě Evropy až o 98 %, jižní cesta vedoucí z Afriky do Itálie stále představuje problém. Evropská ministryně zahraničí Federica Mogheriniová proto zahájila jednání s několika africkými státy, ze kterých uprchlíci proudí. Pokrok při řešení migrační krize bude jedním z hlavních témat následujícího prosincového summitu EU. Německu a některým dalším členským zemím se podařilo zabránit tomu, aby se do závěrečného dokumentu ze summitu dostala výhrada některých jiných zemí včetně Česka vůči prodloužení hraničních kontrol uvnitř schengenského prostoru.

Lídři EU řešili také **situaci v Sýrii a vztahy s Ruskem**. Čtvrtečního summitu se také zúčastnila premiérka Velké Británie Theresa Mayová, která potvrdila, že Británie aktivuje článek 50 Lisabonské smlouvy o odchodu z EU do března 2017. Podle premiéra Sobotky je říjnový summit EU důkazem, že Visegrádská skupina není ve vyjednávání v rámci Unie problematickým aktérem. Zdůraznil přitom nejen nejednotnost Belgie při schvalování dohody CETA, ale také brexit či odmítavý postoj Nizozemska k asociační dohodě s Ukrajinou.

<http://euractiv.cz/clanky/aktualne-v-eu/5-zprav-minuleho-tydne-ktere-byste-nemeli-prehlednout-12/>



## EKONOMIKA A EURO

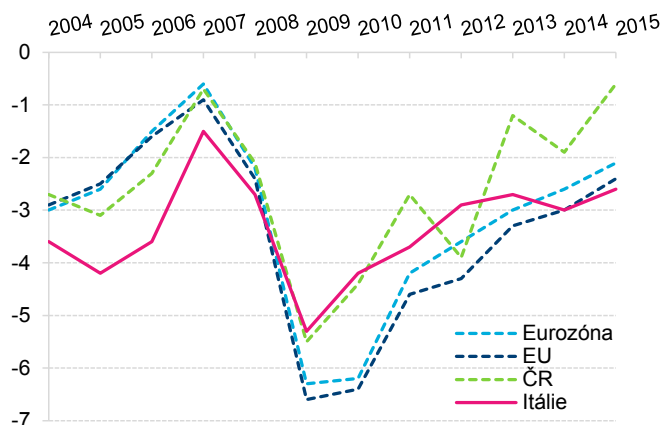
### Itálie si stojí za rozpočtem pro rok 2017 i přes nesouhlas Komise

Itálie měla na základě doporučení Evropské komise snížit deficit rozpočtu na 1,8 % HDP. Splnila by tak střednědobý rozpočtový cíl, ke kterému státy eurozóny zavazuje **Pakt o stabilitě a růstu** – cílem paktu je snaha vyvarovat se vysokým schodkům státních rozpočtů a hrozbám ekonomických krizí.

Italský parlament však od doporučeného 1,8% deficitu státního rozpočtu ustoupil a v polovině října schválil až 2% deficit. **Poslední návrh zasláný Komisi počítá dokonce s 2,3 %**. Za posledním navýšením deficitu jsou plány italského premiéra Mattea Renziho, který chce snížit daně a investovat do malých a středních podniků.

Zatímco Itálie je povinna předkládat svůj rozpočet kontrole Komisi, **Česká republika není státem eurozóny a tuto povinnost nemá**. Musí však splňovat požadavky Paktu o stabilitě a růstu a předkládat Komisi tzv. konvergenční program, který obsahuje informace o měnové politice státu. Poslední konvergenční program předložila česká vláda v květnu 2016. Komise společně s Radou se přitom shodly na tom, že Česká republika zřejmě Pakt o stabilitě a růstu dodrží.

### Saldo veřejných rozpočtů (% HDP)



Zdroj: Eurostat; data k 26. říjnu 2016

<http://euractiv.cz/clanky/ekonomika-a-euro/italie-si-stoji-za-rozpoctem-pro-rok-2017-i-pres-nesouhlas-komise/>

[http://ec.europa.eu/economy\\_finance/economic\\_governance/sgp/pdf/dbp/2017/2016-10-19\\_it\\_dbp\\_en.pdf](http://ec.europa.eu/economy_finance/economic_governance/sgp/pdf/dbp/2017/2016-10-19_it_dbp_en.pdf)

## ZAHRANIČNÍ OBCHOD

### CETA: EU a Kanada podepsaly dohodu o volném obchodu

Belgické regiony se dohodly na odblokování situace kolem Komplexní hospodářské a obchodní dohody (CETA) mezi Evropskou unií a Kanadou. Ta měla být podepsána na summitu

EU-Kanada v Bruselu, ze kterého však na poslední chvíli sešlo, jelikož valonský regionální parlament dohodu odmítl. S dosaženým kompromisem souhlasily i ostatní belgické regionální parlamenty i parlamenty členských států a Kanada.

**Valonům nejvíce vadilo**, že by CETA umožnila investorům žalovat státy v případě, že přijmou zákony na ochranu občanů a životního prostředí, které by mohly firmám poškodit byznys. Výsledkem mezinárodních žalob by teoreticky mohly být výrazné finanční sankce. Valonsku se také nezamlouvalo, že CETA umožňuje Kanadě v oblasti zemědělství jednostranně omezit dovoz výrobků z EU, ale Unii stejný krok nepovoluje. Valonští poslanci proto v obavách z kanadské konkurence žádali větší ochranu pro místní firmy. Valoni také upozorňovali, že CETA je modelová dohoda, podle které se bude připravovat i dohoda o volném obchodu s USA (TTIP) nebo podobná dohoda s Japonskem. Proto žádali co nejdůkladnější vyjasnění všech jejích bodů.

Po schválení znění dohody ze strany belgických regionů i členských států se zmiňovaný **summit mezi EU a Kanadou konal 30. října v Bruselu a Jean-Claude Juncker, Donald Tusk, Robert Fico a Justin Trudeau na něm dohodu CETA podepsali**. Unie odhaduje, že aplikace smlouvy by měla znamenat nárůst vzájemné obchodní výměny až o 12 miliard eur (přes 324 miliard Kč) ročně, podpořit hospodářský růst a pomoci vytvářet nová pracovní místa.

**Dle Junckera je CETA vůbec nejlepší smlouvou, jakou kdy Komise dojednala a EU podepsala**, a nastavuje úroveň evropských ambicí pro další podobné smlouvy. Lidé v Kanadě a v unii podle něj otevírají novou kapitolu. Podepsána byla také dohoda o strategickém partnerství bloku a Kanady.

Ambiciózní dohoda CETA, o které se vyjednávalo od roku 2009, **odstraňuje naprostou většinu cel a průmyslových poplatků**, které omezují obchod mezi osmadvacátkou a Kanadou. Nedělní podpis umožňuje její předběžnou platnost už od příštího roku.

Kanada je pro EU **12. nejdůležitějším partnerem z hlediska importu a 13. z hlediska exportu**

**63,45 mld. eur**

vzájemná obchodní výměna v roce 2015

**165,9 mld. eur**

FDI Kanady v EU  
za rok 2014

**274,7 mld. eur**

FDI EU v Kanadě  
za rok 2014

Zdroj: Evropská komise; FDI - přímé zahraniční investice (stav)

<http://euractiv.cz/clanky/aktualne-v-eu/5-zprav-minuleho-tydne-ktere-byste-nemeli-prehlednout-13/>

[http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ceta/index\\_en.htm](http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ceta/index_en.htm)



# Události v EU



EU má novou strategii pro vesmír - reaguje na rostoucí globální hospodářskou soutěž, větší zapojení soukromého sektoru a významné technologické změny. - Komise radí podnikům, jak si lépe sáhnout na peníze z evropských fondů - k nejčastějším stížnostem ze strany MSP v EU patří přílišná byrokracie spojená se žádostmi a administrací projektů podpořených z fondů EU.

## VĚDA A VÝZKUM

### EU má novou strategii pro vesmír

Novou Strategii EU pro oblast vesmíru představili místopředseda Evropské komise pro energetickou unii Maroš Šefčovič a komisařka pro vnitřní trh, podnikání a malé a střední podniky Elzbieta Bieńkowská. Podle komisařky Bieńkowské je **kosmický průmysl klíčovým odvětvím evropského hospodářství** a má strategický význam pro autonomní vystupování Evropy ve světě.

Kosmická strategie pro Evropu reaguje na rostoucí globální hospodářskou soutěž, větší zapojení soukromého sektoru a významné technologické změny. Komise v rámci strategie navrhuje řadu opatření, jejichž **cílem je umožnit občanům plně využívat výhod, které kosmické aktivity nabízejí, vytvořit vhodné prostředí pro růst kosmických start-upů, podpořit vedoucí postavení Evropy v oblasti vesmíru a zvýšit její podíl na světových kosmických trzích.**

Údaje z vesmíru jsou potřeba například při používání mobilních telefonů, řízení aut s navigačními systémy, létání letadlem nebo sledování satelitní TV. Mají rovněž zásadní význam pro ochranu klíčové infrastruktury, jako jsou elektrárny, inteligentní sítě, či dokonce bankovní transakce. Údaje získané z vesmíru pomáhají při správě hranic a záchraně životů na moři. Zlepšují naši reakci na zemětřesení, lesní požáry a záplavy. Umožňují zemědělcům plánovat dopředu. Pomáhají chránit životní prostředí a monitorovat změnu klimatu.

**Řada inovativních start-upů již využívá družicové údaje**, například k tomu, aby zemědělci mohli účinněji monitorovat svá pole (**Fieldsense**), aby bylo možné používat údaje o poloze pro aplikace internetu věcí (**Geko navsat**) nebo v rámci poskytování dronů pro záchranu na moři (**Sincratech**).



<http://euractiv.cz/clanky/aktualne-v-eu/5-zprav-minuleho-tydne-ktre-byste-nemeli-prehlednout-13/>

[http://europa.eu/rapid/press-release\\_IP-16-3530\\_cs.htm](http://europa.eu/rapid/press-release_IP-16-3530_cs.htm)

## KOHEZNÍ POLITIKA

### Komise radí podnikům, jak si lépe sáhnout na peníze z evropských fondů

**Přílišná byrokracie** spojená se žádostmi a administrací projektů podpořených z evropských strukturálních a investičních fondů (ESIF) patří k nejčastějším stížnostem ze strany malých a středních podniků v EU. Evropská komise si tento problém uvědomuje, a snaží se proto (úspěšně i neúspěšně) hledat cesty, jak podnikatelům cestu za evropskými penězi usnadnit.

Komise například hodnotila práci poradní skupiny na vysoké úrovni, kterou za tímto účelem zřídila v létě roku 2015. Vede ji bývalý komisař Siim Kallas. Některá doporučení, která byla zveřejněna, už byla začleněna do přezkumu víceletého finančního rámce v polovině období. Ten již Komise zveřejnila.

**Mezi doporučení, která poradci předložili a Komise je zapracovala do svého návrhu, patří v první řadě snaha o snadnější způsoby proplácení nákladů.** V návrhu se proto počítá s tím, že by příjemci dotací nemuseli zdůvodňovat každou jednotlivou položku nákladů, ale u určitých nákladových kategorií by měli možnost používat paušální sazby nebo pevné ceny. To by se týkalo například nákladů na zaměstnance nebo jiných podnikových nákladů, jako je pojištění nebo nájemné.

**Další doporučení představuje důsledné uplatňování tzv. zásady „pouze jednou“.** Ta se týká dokumentace, kterou předkládají příjemci. Aby ji podnikatel nemusel vytahovat pokaždé, kdy jej o to úřady požádají, ukládala by se do digitálního archivu. Poradci rovněž zdůraznili, že je **potřeba lépe pracovat s jednotnými výzvami k předkládání návrhu.** Výhodou takového postupu je podle nich možnost sloučit různé zdroje financování EU. Malým a středním podnikům by to umožnilo podávat žádost v rámci jednoho investičního balíčku, a nikoli se účastnit několika výzev zároveň.

**V neposlední řadě by situaci prospěla i harmonizace pravidel** pro podnikatele, kteří získají půjčku z finančních nástrojů podporovaných z fondů ESI. „Znamenalo by to, že by požadavky byly méně přísné než požadavky u běžných dotací. Například by se snížil počet požadovaných dokumentů, zkrátily by se lhůty pro uchování dokumentu apod.“, píše se v materiálech Komise. K jejím dalším návrhům pak patří kombinování prostředků s Evropským fondem pro strategické investice (EFSI), který je známý spíše pod označením Junckerův plán. Žadatelé by tak absolvovali pouze jeden soubor formalit namísto toho, aby museli plnit zvláštní pravidla pro jednotlivé fondy.

<http://euractiv.cz/clanky/evropske-fondy/komise-radi-podnikum-jak-si-lepe-sahnout-na-penize-z-evropskych-fondu/>

[http://ec.europa.eu/regional\\_policy/cs/policy/how/improving-investment/high-level-group-simplification/](http://ec.europa.eu/regional_policy/cs/policy/how/improving-investment/high-level-group-simplification/)

Od listopadového vydání Měsíčníku EU aktualit vám budeme pravidelně přinášet zcela novou rubriku „Brusel Inside“ - jejím pravidelným přispěvatelem bude náš kolega Petr Zahradník, který je také členem Evropského hospodářského a sociálního výboru. První příspěvek se věnuje citlivému tématu, o kterém se členské státy v současnosti dohadují - a sice volný pohyb pracovníků.



## Brusel Inside

## EUROPE À LA CARTE A PRINCIP SUBSIDIARITY PŘI VOLNÉM POHYBU OSOB

Evropská unie není a nesmí se stát trhacím kalendářem, z něhož si každý člen vyzobne jen to, co se mu hodí, a zbytek si bude řešit po svém bez ohledu na ostatní. Okolnosti provázející brexit však na straně druhé dokonale odhalily oblasti, v nichž unijní pravomoci zbytně ovlivňují dění v členských státech bez viditelného smyslu a přínosu. Tím máme stanoveny meze, v současnosti velmi křehké a citlivé, v jejichž rámci se můžeme na unijním hřišti pohybovat. Vyžadují cit v tom, jak udržet efektivního společného jmenovatele a současně nesuplovat legitimní roli národních států a regionů.

Je to složité i v době, kdy jsou některé nosné pilíře efektivního společného jmenovatele různě vykládány a chápány v jednotlivých členských státech. Tím zcela zásadním, který má podle zkušených pozorovatelů „schopnost“ zásadně rozštěpit nynější oslabenou EU, je volný pohyb osob, resp. pracovníků.

Máme-li v tomto pojednání hovořit o zlepšení fungování trhu práce v EU a v souladu s vizí předsedy Evropské komise Junckera o vytvoření férovějšího a skutečně pan-evropského trhu práce, je vhodné si jej zevrubně analyzovat a říci si, zda to, co máme nyní v EU má vůbec s trhem práce cokoliv společného při vědomí, že pan-evropský trh práce nyní vyhlíží jako nedosažitelná utopie.

V současné době doutnajícím problémem, který začíná vyvěrat při diskusi o revizi směrnice o vysílání pracovníků, ale jehož faktický rozměr je samozřejmě podstatně širší, vyplývá ze stále propastně nehomogenního trhu práce v EU a z existence řádových rozdílů, především v úrovni mzdové hladiny, částečně též v oblasti dalších benefitů a přínosů pro zaměstnance, jimž můžeme říkat odměňování, a jejichž faktický rozsah je podstatně širší, než pouhá mzda. Ekonomický důvod celé této situace de facto odráží dělítko EU na svoji západní a východní část a fakt, že míra cenového pokrivení v případě pracovní síly byla nejrazantnější ze všech představitelných cen a průběh jejího narovnávání z řady důvodů trvá nejdelší dobu. Jestliže ještě na počátku 90. let byl rozdíl v průměrné mzdové hladině mezi západní a východní částí nynější EU minimálně 15-ti násobný, v současné době při obdobném srovnání můžeme registrovat rozdíl přibližně málo více než trojnásobný.

Mzdová konvergence představuje dlouhodobou reflexi konvergence reálné a konvergence nominální. Situace a praktická zkušenost ukazují, že mzdová konvergence je procesem odvozeným a přes výraznou míru přiblížení ještě potrvá určité období, než dojde k dalšímu sblížení mzdových hladin. Proces sblížení mzdových hladin (na rozdíl od sblížení cenových) vyžaduje daleko delší období právě proto, že míra otevřenosti v segmentu nabídky a poptávky po pracovní síle je podstatně nižší v porovnání s trhy zboží, služeb

a kapitálu v rámci EU a protože tato nehomogenita je dále zesilována národními opatřeními, která tento heterogenní vývoj dále prohlubují. Chceme-li vytvořit funkční, reprezentativní, transparentní, potřebné informace indikující a udržitelný trh práce, musíme umožnit, aby se přirozená nabídka pracovní síly protínala s přirozenou poptávkou po ní; a v důsledku toho vznikla nějaká rovnovážná mzdová hladina.

Jak toto koresponduje s výše uvedenými tezemi předsedy Junckera o férovém a skutečně pan-evropském trhu práce a současně pak s jeho o něco později vyřčenou tezí ohledně stejné odměny za stejnou práci na stejném místě? Při potřebě uvést v soulad tyto dvě teze je zapotřebí trochu logicky popracovat: cíl dosáhnout férový a skutečně pan-evropský trh práce není splnitelný bez jisté dekompozice principu stejná odměna za stejnou práci na stejném místě, pokud tímto stejným místem nebude EU jako celek (v jehož rámci by se generovala odpovídající, reprezentativní a přirozená nabídka pracovní síly, jež by byla uvedena v soulad „evropskou“ poptávkou po ní a bylo dosaženo rovnováhy mezi nimi prostřednictvím rovnovážné ceny = mzdy). Pokud tímto stejným místem jsou míněny buď jednotlivé členské státy, nebo dokonce jejich regiony či další územní celky, realizace tohoto principu nikdy nemůže vést k dosažení pan-evropského trhu práce, neboť budou ponechány překážky pro to, aby se vytvořila skutečná pan-evropská nabídka a poptávka po pracovní síle, která tento pan-evropský trh práce z definice tvoří. V daném případě by existovalo riziko, že zvláště státy či regiony s výrazně nadprůměrnou mzdovou úrovní by čelily riziku mzdové stagnace, případně i poklesu, neboť tento pan-evropský trh práce by současně znamenal „přecenění“ pracovní síly v důsledku nově dosaženého průniku mezi její nabídkou a poptávkou.

Má-li být problém uspokojivě vyřešen, musejí být cíle k jeho dosažení v souladu. Vzhledem k tomu, že se jedná o potřebu dosáhnout průniku mezi několika zájmy, nemusí být dosažení tohoto souladu jednoduché. Nicméně aktéři by si měli alespoň korektně přiznat, že lpěním na obou typech cílů páchají kvadraturu kruhu a k výsledku nikdy nedospějí. Je zapotřebí proto uvést seriózní matici postojů, cest a řící, které spolu logicky ladí a které se navzájem vylučují, alespoň při respektování výchozích podmínek. Zajistit, aby nedocházelo k fragmentaci jednotlivých trhů práce a uvolněním regulačních pravidel se pokusit identifikovat skutečnou pan-evropskou nabídku pracovní síly, které umožnit přirozeně se protnout s poptávkou po ní. Toto je jediná představitelná cesta, jak postupem vývoje z nyní velmi heterogenních podmínek pan-evropského trhu práce vůbec někdy v budoucnu dosáhnout.

*Petr Zahradník*



Zastoupení Evropské komise v ČR naplňuje Měsíčník EU aktualit příspěvkem do rubriky „Sloupek Komise“. V listopadovém vydání jsou tématem fondy EU, které často sklízí kritiku pro svou administrativní náročnost či negativní dopady na fungování trhu. Již mnohem méně se ovšem hovoří o přínosech, ačkoli výsledky projektů financovaných EU potkáváme dnes již na každém kroku.

## KOHEZNÍ POLITIKA V ČÍSLECH: PŘÍNOSY PRO ČR V OBDOBÍ 2007-2013

Ať se vám již zkrátila a zpříjemnila cesta vlakem do práce, využíváte novou kanalizaci ve vaší obci nebo váš podnik inovoval výrobu díky novému zařízení, často je to díky evropským strukturálním fondům.



Konkrétní přínosy kohezní politiky pro EU i samotnou Českou republiku obsahuje nezávislé hodnocení investic EU zrealizovaných v letech 2007–2013, jehož závěry Evropská komise zveřejnila počátkem října. Zpráva se zaměřuje pouze na výsledky Kohezního fondu a Evropského fondu regionálního rozvoje, které financují investiční projekty.

Z analýzy externích expertů vyplývá, že v celé EU:

- každé euro investované v rámci politiky soudržnosti vedlo k navýšení HDP o 2,74 eur, což znamená, že v roce 2023 bude evropský HDP zhruba o 1 bilion eur vyšší;
- v celé EU v tomto období díky fondům došlo k vytvoření jednoho milionu pracovních míst, což představuje jednu třetinu celkové čisté tvorby pracovních míst v EU během tohoto období.

V případě České republiky investiční strukturální fondy v hodnotě téměř 600 mld korun pomohly:

- nově postavit 312 km silnic a dálnic a modernizovat 2 020 stávajících cest (např. jižní obchvat Prahy);
- modernizovat 370 km železničních cest (např. trať mezi Prahou a Tábořem);
- zlepšit vodovodní napojení pro 371 000 lidí;
- nově napojit 490 000 lidí na kanalizaci (např. kanalizace města Brna);
- vytvořit zhruba 27 000 pracovních míst, zejména v oblasti výzkumu a cestovního ruchu (toto číslo ovšem nezahrnuje pracovní místa vytvořená díky projektům Evropského sociálního fondu, který se na oblast trhu práce zaměřuje především).

Hrubý domácí produkt České republiky byl podle odhadů expertů díky fondům EU v roce 2015 o 4 % vyšší. Výdaje z fondů EU představovaly více než třetinu celkových veřejných investic v České republice. Strukturální fondy také napomohly naplňovat své hlavní poslání: snižování rozdílů mezi regiony. Mezi lety 2007 a 2015 došlo ke snížení rozdílů mezi Prahou a zbylými regiony ČR, pokud jde o HDP na obyvatele či míru zaměstnanosti a nezaměstnanosti. Regionální celky Jihozápad (Jihočeský a Plzeňský kraj) a Jihovýchod (Jihomoravský kraj a

Vysočina) již přeskočily hranici 75 % průměru EU (z pohledu HDP na obyvatele).

Hodnocení období 2007–2013 také pomohlo identifikovat oblasti, ve kterých je potřeba fungování kohezní politiky zlepšit. Zejména je potřeba posílit zaměření na výsledky a výkonnost. Tato otázka byla řešena již v rámci reformy na období 2014 až 2020 zavedením konkrétních cílů pro jednotlivé programy (například množství vytvořených pracovních míst nebo snížení emisí CO<sub>2</sub>) – a zaměřením se na menší množství témat s vysokým růstovým potenciálem. Pro období po roce 2020 se nadále řeší zlepšení výkonnosti prostřednictvím zjednodušení a větší součinnosti s jinými fondy EU.

Dalším doporučením je rozšířit využití finančních nástrojů, tedy podpory formou půjček a garancí namísto dotací. Tyto nástroje sehrály klíčovou roli při poskytování finančních prostředků malým a středním podnikům, když během finanční krize došlo k zamrznutí úvěrového trhu. V řadě zemí včetně České republiky je však legislativní a institucionální prostředí nastaveno tak, že rozvoj finančních nástrojů nepodporuje. Podle nezávislého hodnocení je třeba do budoucna rozšířit oblast působnosti těchto nástrojů nad rámec podpory podnikání a zjednodušit pravidla, kterými se tyto nástroje řídí.

U projektů na podporu rozvoje měst a sociální infrastruktury je pro zvýšení dopadu třeba více zapojit místní zainteresované strany – místní orgány, nevládní organizace nebo obchodní partnery.



Zdroj: Evropská komise



V rubrice InfoServis zobrazujeme nadcházející zasedání klíčových rozhodovacích orgánů EU, která jsou doplňována dalšími významnými událostmi. Agenda jednání těchto klíčových orgánů je připravována často jen několik dní před vlastním jednáním a je možno ji vyhledat na těchto odkazech: <http://europa.eu/newsroom/calendar/>; <http://www.eu2016.sk/sk>



# InfoServis

## Zasedání klíčových institucí EU

13. - 16. 11. 2016	Štrasburk, Francie	28. 11. 2016	Brusel, Belgie
- Plenární zasedání Evropského parlamentu		- Zasedání Rady pro zahraniční věci	
16. 11. 2016	Brusel, Belgie	29. - 30. 11. 2016	Brusel, Belgie
- Zasedání Rady pro hospodářské a finanční věci		- Plenární zasedání Evropského parlamentu	
21. - 22. 11. 2016	Brusel, Belgie	30. 11. - 1. 12. 2016	Brusel, Belgie
- Zasedání Rady pro vzdělání, mládež, kulturu a sport		- Plenární zasedání Evropského parlamentu	
21. - 25. 11. 2016	Štrasburk, Francie	1. - 2. 12. 2016	Brusel, Belgie
- Plenární zasedání Evropského parlamentu		- Zasedání Rady pro dopravu, telekomunikace a energetiku	
28. - 29. 11. 2016	Brusel, Belgie	5. 12. 2016	Brusel, Belgie
- Zasedání Rady pro konkurenceschopnost		- Euroskupina	

Zdroj: [www.europa.eu](http://www.europa.eu), [www.eu2016.sk/sk/podujatia/politicke-a-expertne-podujatia](http://www.eu2016.sk/sk/podujatia/politicke-a-expertne-podujatia), přístup ke dni 31. 10. 2016



## Dotační kalendář aneb přehled vybraných výzev

Pro pravidelné informace o dotačních příležitostech navštivte **GRANT klub** - [www.edotace.cz/grant-klub](http://www.edotace.cz/grant-klub)

Název výzvy	Číslo výzvy	Příjem žádostí	
		Od	Do
<b>Operační program Podnikání a inovace pro konkurenceschopnost</b>			
Školící střediska	II.	14. 11. 2016	14. 2. 2017
ICT a sdílené služby - Zřízení a provoz center sdílených služeb	II.	16. 11. 2016	16. 2. 2017
ICT a sdílené služby - Tvorba nových IS/ICT řešení	II.	16. 11. 2016	16. 2. 2017
ICT a sdílené služby - Budování a modernizace datových center	II.	16. 11. 2016	16. 2. 2017
ICT a sdílené služby pro začínající podniky	III.	16. 11. 2016	16. 2. 2017
Nemovitosti	II.	21. 11. 2016	21. 2. 2017
Marketing	II.	7. 11. 2016	31. 1. 2017
Spolupráce - Klastry	III.	7. 11. 2016	12. 1. 2017
Partnerství znalostního transferu	II.	7. 11. 2016	7. 2. 2017

Zdroj: [www.edotace.cz/kalendar](http://www.edotace.cz/kalendar); pozn.: názvy výzev obsahují odkaz na bližší informace



Digitalizace a moderní technologie prostupují téměř všemi částmi našeho života. Razantní rozvoj senzorové techniky a zpracování dat v souvislosti s rozvojem internetu jsou v dnešní době hnací silou globálního vývoje inteligentních výrobků. Digitalizace dostihla i tak tradiční oblast jakou je zemědělství. Podívejte se na současné trendy a možný budoucí vývoj.

## ZEMĚDĚLSTVÍ 4.0: DIGITALIZACE PŘÍCHÁZÍ

Ve Světě 4.0 jsou stroje, výrobky, poskytovatelé služeb, ale i dodavatelé a zákazníci schopni společně komunikovat v průběhu celého výrobního procesu až po dodání zboží. Hlavní roli hrají data, mění se obchodní modely. Na druhou stranu digitalizace a propojení všech prvků výrobního procesu umožňuje dodávat kvalitnější a individualizované výrobky a služby, zvyšovat produktivitu, snižovat náklady a obstát ve vysoce konkurenčním prostředí. Tento trend se v poslední době začíná rychle prosazovat i v zemědělském sektoru. Upozorňuje na něj i německý zemědělský svaz Deutscher Bauernverband.

### Digitalizace na poli i ve stáji

K digitálnímu pokroku dochází jak v živočišné, tak v rostlinné produkci. V chovu dojníc nastupují dojící roboti, v rostlinné výrobě je zase využívána precizní a přesná technika. V souvislosti s tím se zvyšují nároky na správu a zpracování dat, která slouží k řízení, kontrole, optimalizaci a automatizaci výrobních procesů a jsou podkladem pro rozhodování zemědělců. Využívání dat navíc vede ke zvyšování efektivity a produktivity v zemědělství, k podpoře lepších životních podmínek zvířat a větší šetrnosti k životnímu prostředí.

### Každý pátý podnik v Německu už využívá Zemědělství 4.0

Výrobní procesy v zemědělství jsou již nyní schopny samy sebe kontrolovat, stroje se samy řídí a navzájem spolu komunikují. Živočišná výroba probíhá za využití nejmodernějších informačních a komunikačních technologií, počítače rozhodují místo lidí. Na základě průzkumu německého digitálního sdružení Bitkom z června 2015 už přibližně jedna pětina farem v Německu využívá technologie zemědělství 4.0 (z velkých farem nad 100 ha dokonce jedna třetina).

### Více dat – větší propojení – vyšší výkon

Internet „věci“ postupně mění zavedené hodnotové řetězce. Trend se posouvá směrem od samostatných produktů k celým systémům, které propojují více výrobků dohromady společně s doprovodnými službami. Automatizace v zemědělství je rychle nastupujícím trendem. Podle studie společnosti Roland Berger z roku 2015 „precizní“ zemědělství roste tempem 12 % ročně. Prvky precizního zemědělství jsou sice k dispozici už téměř 30 let, ale právě nyní díky využití dat a napojení na podnikové IT systémy stoupá jejich důležitost a pozornost ze strany nejen světových výrobců zemědělské techniky, ale i poskytovatelů služeb jako je SAP nebo technologického giganta Google. Cílem těchto společností je propojit internetové přístroje v různých fázích výrobního řetězce: od automatizačních technologií, přes senzory a Geo-Mapping až k analýze získaných dat, informací o půdě, počasí či klimatu.

### Zemědělství 4.0: Otázka konkurence i pro menší podniky

Digitalizaci zemědělství bývá přisuzován velký význam při snaze o zvyšování konkurenceschopnosti agrárního

sektoru v Evropské unii. Na první pohled kapitálově náročná digitalizace může být zdánlivě dostupná pouze pro velké podniky. Opak je ale pravdou – díky snížení nákladů a úsporám na personálních nákladech je tento přístup výhodný pro všechny typy zemědělských podniků.

### Levná a ekologická výroba

Jedním z hlavních prvků Zemědělství 4.0 jsou senzory, které hojně přispívají k efektivní a šetrné zemědělské produkci. Tak např. senzory v přední části traktoru umí změřit zbarvení listů plodiny a odeslat informaci do počítače v kabině traktoru, který okamžitě nastaví potřebnou dávku hnojiva. To vede k úspoře hnojiva, vyššímu výnosu, ekologičtějšímu využívání půdy i zabránění jejímu znehodnocování nadužíváním hnojiv. Traktor může být navíc řízen pomocí satelitu a systému GPS s přesností na 2 cm, díky čemuž se spoří palivo, ale i hnojivo a výživné látky, které jsou aplikovány přímo na rostliny.

V budoucnu by pak mohly být traktory a kombajny nahrazeny nebo doplněny roboty či přímo autonomním řízením. Senzory zároveň mohou pomoci s optimalizací tlaku v pneumatikách zemědělských strojů, což zefektivňuje poměr spotřeby a zatížení půdy.

Zacházení s půdou a vodou při zavlažování zase mohou výrazně ulehčit a optimalizovat specifické agrární informace o počasí a jeho předpověď. Příkladem může být propojení zavlažovacích systémů se systémem meteorologických předpovědí. Velký potenciál skýtá i nasazení dronů v zemědělství, a to nejen pro monitoring půdy pro potřeby hnojení, ochrany pole, ochrany rostlin před škůdci, ale i pro monitoring trasy kombajnů.

### Digitalizace = nižší byrokracie

Do budoucna neleží hlavní výzvy v oblasti chovu dobytka v samotném vývoji senzorových technologií, nýbrž v oblasti zpracování, uchování a vyhodnocování dat získaných prostřednictvím senzorů, tak aby se nadále zlepšovaly podmínky chovu. Zároveň se budou čím dál více zvyšovat nároky na kvalifikovanost samotných zemědělců. V souvislosti se správou velkého množství dat také vyvstává otázka jejich zabezpečení.

Na druhou stranu data získaná v rámci Zemědělství 4.0 mohou být sekundárně využita při vedení účetnictví nebo naopak inventární data mohou sloužit manažerskému rozhodování a vyhodnocování. Vzájemná výměna dat zatím naráží na často slabé pokrytí dostatečně rychlým internetem, zejména v odlehklých oblastech. V tomto případě mohou ale zemědělci sbírat data offline do speciální aplikace a při navázání internetového spojení je odeslat do cloudu. Díky digitalizaci tak v konečném důsledku dojde ke snížení administrativních nároků kladených na zemědělce.

*Radek Novák*

Rozpočet Evropské unie můžeme považovat za zásadní nástroj pro řešení stávajících výzev Unie a jejích strukturálních změn. Jsou však prostředky z Rozpočtu EU vynakládány efektivně? Jaký dopad bude mít rozhodnutí Spojeného království opustit evropskou osmadvacítku a jaká budoucnost čeká evropskou pokladnu? Nejen to vám na dalších řádcích přináší kolega Petr Zahradník.



## Hlavní téma

# ROZPOČET EU: SOUČASNOST A BUDOUCNOST

## ÚVOD

Ani náhlá rezignace místopředsedkyně Evropské komise pro rozpočet Kristaliny Georgievoy v souvislosti s jejím odchodem do generality Světové banky od počátku příštího roku by neměla vést ke změně kursu ve vnímání rozpočtové politiky EU tak, jak jej právě jmenovaná nastavila a v dobrém slova smyslu infikovala či získala na svoji stranu i ostatní instituce EU a další klíčové hráče.

V současné době lze zcela vážně prohlásit, že rozpočtová

politika EU se nachází na zásadní křižovatce. Závažnost této křižovatky a určení směru, kudy se Rozpočet EU po překonání této křižovatky vydá, je předurčena i tím, že i v minulosti potřebné reformy Rozpočtu EU v důsledku skončily spíše drobnými parametrickými změnami a zásadní míra odchýlení nyní pocítovaných potřeb a reálných možností, které může Rozpočet EU naplnit, činí potřebu jeho reformy ještě urgentnější.

## PROSTOR PRO SOULAD S PRIORITYMI ČESKÉ REPUBLIKY

V rámci této reformy je více než žádoucí dosažení souladu mezi prioritami České republiky a prioritami EU jako celku; obecným kritériem tohoto dělítky je respektování principu subsidiarity, který předurčuje optimální místo pro řešení jednotlivého věcného problému. Škála věcných problémů se v čase mění; i proto je důležité sledování časového horizontu, ke kterému je tato úvaha vztažena.

Pozice České republiky může z nabízeného menu volit mezi těmito základními možnostmi:

- 1. Pozice tradiční, konzervativní koheze:** z krátkodobého pohledu se zdá být výhodná, především z účetního pohledu; dlouhodobě strukturálně i makroekonomicky nikoliv (svádí ke kvalitativnímu úpadku);
- 2. Pozice výrazně přizpůsobené koheze (obsahově i principiálně):** mělo by být pokračováno v praktickém rozvoji nových prvků z období 2014 – 2020 (tematická koncentrace; integrovaný přístup; kondicionality a výkonnostní rezerva; lepší kvantifikace výsledků; zjednodušení procesů; zvýšená role finančních nástrojů) a uskuteční se zásadní reforma z pohledu přeskupení vah jednotlivých výdajových položek úměrně formulovaným prioritám; tato pozice je dlouhodobě výhodná pro Českou republiku – umožní mobilizovat a kontinuálně zhodnocovat výchozí objem finančních prostředků i pro období, kdy Česká republika pozbude

pozici čistého příjemce a současně se zaměří na kvalitativně náročné projekty, jež budou generovat předpokládanou výkonnost;

- 3. Pozice pozvolného splývání kohezní politiky s ostatními kapitolami Rozpočtu EU, především kapitolou 1a:** dává zřejmě smysl tam, kde existují obsahové duplicity a kde je stejný účel financován dvěma různými způsoby; zřejmě příliš radikální postup, limitující předurčenost národních obálék; s ohledem na omezenou schopnost obstát v celoevropské projektové soutěži zřejmě není tento model střednědobě doporučován; za zvážení však zcela určitě stojí stanovení efektivních mechanismů, umožňujících výrazně příznivější výsledky v této oblasti (i s ohledem na charakter projektů v této oblasti financovaných);
- 4. Pozice „Junckerizace“ Rozpočtu EU:** přístup, kdy společné veřejné zdroje EU slouží nikoliv jako přímý prostředek financování, ale jako záruční zdroj, umožňující modifikovat pohled na riziko a tím otevřít prostor pro soukromý kapitál, pro něhož by bez tohoto zdroje byly dané projekty buď nezajímavé, anebo příliš rizikové; zřejmě nikoliv námět pro období po roce 2020, a zřejmě již vůbec ne pro Českou republiku; určité je však nutné bedlivě monitorovat vývoj, který pravděpodobně půjde směrem, který se nechá EFSI více či méně inspirovat.

## PŘEDPOKLÁDANÉ NOVÉ PRVKY V BUDOUCÍ ROZPOČTOVÉ POLITICE EU

Pozice EU je dána především snahou o prosazení několika prvků, jejichž obecná prospěšnost není přímo pro Českou republiku vysoká (zvláště měřeno tradičním účetním pohledem), ale které do systému přinášejí novou kvalitu, projevující se v první řadě ve zlepšení pozice v rámci celé EU:

- 1. EU Added Value:** základní vymezení vychází z posílení pohledu, v němž přínos na úrovni členského státu má zřetelný dopad i pro EU jako celek; představuje jisté rozšíření a doplnění přístupu osvojeného v případě kondicionalit, kdy byla snaha zabránit tomu, aby ze společných zdrojů EU bylo možné financovat „černé díry“ v jednotlivých

členských státech (v případě, kdy daný členský stát nevyvíjí odpovídající úsilí při jejich odstranění); EU Added Value předpokládá, že společné prostředky EU jsou alokovány v systémově a institucionálně zdravém prostředí členských států a dodává, že i typologie projektů nebude spojena výlučně s domácími záležitostmi členských států, ale že projekty vykazují alespoň dílčí přeshraniční charakter a dopad. Lze se domnívat, že otevření dimenze EU Added Value je motivováno dosažením cílové vize, kdy všechno, co má být v budoucnu z Rozpočtu EU financováno, by mělo primárně přispívat k výstupům s celoevropským rozměrem



(různé segmenty fungování společného trhu, propojenost systémů infrastruktury, inovativní projekty posilující exportní schopnost) a nikoliv s výlučně regionálním či lokálním rozměrem, mnohdy též projektů nevýdělečného charakteru. Posun k tomuto vnímání využívání společných prostředků EU bude nepochybně sílit (nový argument v rukou čistých plátců). Jeho uplatnění bude záviset na budoucích nových prioritách EU a na zachování integrity EU (v případě snahy o udržení alespoň minimální homogenity EU dává tento požadavek smysl; v případě měkké formě integrace typu Europe à la carte zřejmě není jeho významnější potřeba); velmi úzce souvisí i s ostatními prvky, kterými se vyznačuje nynější pozice EU;

**2. Flexibilita:** potřeba flexibility je zdůrazňována v souvislosti s tím, jak se v průběhu střednědobého finančního rámce odchylují na počátku přijaté priority od momentálních potřeb (nynější potřeba řešit souběžně migrační a bezpečnostní záležitosti, reagovat na nové trendy v oblasti energetiky, digitalizace, sociálních záležitostí apod.). Jeden z projevů flexibility je vytvoření určité významné rozpočtové rezervy, která by na tento účel mohla být použita; jiné návrhy se soustřeďují na posílení příjmové/ zdrojové složky a mají podobu posílení vlastních zdrojů EU, jiné návrhy se pokoušejí oživit možnost emise dluhopisů EU, jimiž by byla posílena zdrojová báze;

**3. Zaměření se na výsledky a výkonnost:** soustředění se na výsledky a výkonnost úzce souvisí s pojetím EU Added Value především z pohledu zajištění přínosného využívání

společných prostředků EU (zaměření se na to kde a jak jsou tyto prostředky vynakládány, jak je vyhodnocována výkonnost takto vyhodnocovaných prostředků a jak jsou dosažené výsledky následně komunikovány); snaha o maximalizaci value for money; ucelené systémy aktivit performance culture – potřeba propojení mezi výdaji Rozpočtu EU a sadou agregovaných výkonnostních ukazatelů;

**4. Zjednodušení procedur a obsahu:** především snížení nadměrného administrativního břemene a omezení praxe „goldplatingu“;

**5. Parametr brexit:** dopad brexitu není nutno v tomto ohledu přeceňovat, otázka přímých rozpočtových dopadů není tak zásadní (oproti přibližně 12,5% příspěvku Británie do Rozpočtu EU stojí poměrně významná participace na výdajové straně, takže výsledný dopad na rozpočet je relativně nízký); za důležitější lze vnímat „efekt statistického zbohatnutí“ a z něho vyplývající dopad na kategorizaci regionů (jež je v tomto období pro nás důležitá bez ohledu na brexit); řada regionů již nyní spadá do kategorie přechodových regionů (75% - 90% průměru EU), u některých nelze s ohledem na poměrně úzké pásmo této kategorie vyloučit ani dosažení 90% hodnoty. I z tohoto důvodu je zásadní věnovat se tématice phasing; phasing-in pro případ regionů, jež překonaly hranici 75%, resp. 90%; phasing-out pro účely „umělého statistického zbohatnutí“ v důsledku brexitu. Není-li však zásadní záležitost přímých dopadů spojených s brexitem, je o to zásadnější věnovat pozornost dopadům nepřímým, systémovým.

## SMYSL A PŘEDPOKLADY ROZPOČTOVÉ REFORMY V EU

Reforma Rozpočtu EU je důležitá nejen proto, že společné veřejné finanční toky EU vyžadují zásadní změnu zacházení a orientace, odpovídající nynějším a budoucím potřebám a náhledu na fiskální efektivnost a odpovědnost, ale naplňuje velmi podstatně i signální funkci, rezonující vůči potřebě dosahovat fiskální udržitelnost na úrovni členských států.

Rozpočet EU může představovat zásadní nástroj pro řešení stávajících výzev EU a jejích strukturálních změn. Je však zapotřebí pečlivě analyzovat a vyhodnotit, kde jsou jeho prostředky vynakládány, jak jsou vynakládány, jak je výkonnost takto vynaložených prostředků vyhodnocována a jak jsou dosažené výsledky komunikovány.

Za těchto předpokladů se může Rozpočet EU chopit prioritních výzev EU a může dopomoci obnovit víru evropské populace v EU i v podmínkách absolutního i relativního snížení jeho objemu.

Předpokladem pro posílení výkonnosti Rozpočtu EU je současně i stanovení jasně vymezených prioritních cílů EU, odpovídajících agregovaných ukazatelů a přesvědčivého systému podávání zpráv vztahujících se k reálným aktivitám financovaným z rozpočtu EU, čímž by byla maximalizována

value for money. Cestou mohou být například předběžné podmínky (kondicionality), finanční nástroje či flexibilita a schopnost čelit náhlým výzvám. Primárně kvantitativní aspekt Rozpočtu EU musí být doprovázen i svým kvalitativním rozměrem.







## ORIENTACE NA VÝSLEDEK A VÝKONNOST

Je nutné si daleko silněji osvojit přístup, respektující, že v případě výdajů Rozpočtu EU nejde pouze o zajištění souladu s pravidly zákonnosti a procesní správnosti (legality and regularity), ale i o cílené a systematické zaměření se na výsledky a výkonnost, kterých rozpočet EU dosahuje při zajišťování prioritních oblastí EU.

Osvojení pravidel výkonnostní kultury (performance culture) v souvislosti s Rozpočtem EU vyžaduje zajištění úzké propojenosti mezi objemem a charakterem výdajů na straně jedné a ucelenou sadou agregovaných výkonnostních ukazatelů, které výsledky a výkonnost měří, na straně druhé. Osvojení výkonnostní kultury nepředstavuje jednorázový krok, ale vývojový proces, který předpokládá jak odpovídající právní prostředí, tak i výběr nástrojů, které povedou klíčové aktéry k jednání žádoucím směrem. Nadcházející diskuse a implementace výkonnostně orientovaného Rozpočtu EU musí dále blíže specifikovat jeho obsah.

Výkonnostně orientovaný Rozpočet EU zajišťuje naplňování reálných výsledků a dopadů v prioritních oblastech EU, které přinášejí zřetelně vymežitelnou přidanou hodnotu. Diskuse o výkonnostním rozpočtu EU je tedy též diskusí o prioritních politikách EU, které mají schopnost zajistit potřebné strukturální změny.

Dosud došlo k provedení pilotních testů, které měří dopad Rozpočtu EU na plnění priorit a kvantifikovaných cílů strategie Evropa 2020. Tuto aktivitu lze hodnotit jako pozitivní krok správným směrem, v němž je zapotřebí systematicky a ještě podstatně komplexněji pokračovat.

Testy odhalily vysokou míru nesouladu mezi zamýšlenými cíli a jim odpovídajícími výsledky a řadu příkladů neefektivního využívání prostředků EU a procesních selhání, jež je doprovázejí.

Je však žádoucí podpořit další lepší a užší propojení a vazbu prostřednictvím ukazatelů dopadové analýzy a její následné interpretace mezi Strategii Evropa 2020 a Víceletým finančním rámcem 2014–2020, resp. jednotlivými rozpočty EU pro příslušná léta. Přitom je žádoucí provedení reflexe Strategie Evropa 2020, zda tato cílí na skutečné rozvojové priority EU i ve druhé polovině této dekády.

Je vhodné též podpořit zajištění toho, aby Dohody o partnerství a Operační programy byly schopny hrát roli efektivních převodníků cílů a priorit EU do podoby operativních cílů realizovaných na úrovni jednotlivých členských států buď v podobě zlepšení sdíleného managementu (shared management), nebo zlepšení procesních postupů u programů přímo řízených Evropskou komisí v jednotlivých členských státech.

A doporučit, aby členské státy byly motivovány k tomu, aby do svých Dohod o partnerství a Operačních programů zahrnuly

vzájemně porovnatelnou sadu kvantifikovatelných výsledků, jež by měly být podporou ze zdrojů rozpočtu EU dosaženy a tyto by měly být následně vyhodnoceny.

Všechny Dohody o partnerství a programy by měly obsahovat společné výsledkové ukazatele na průřezové/ horizontální bázi, s jasnou identifikací přínosu jednotlivých fondů i ESIF jako celku, navržené tak, aby byl možný monitoring pokroku na úrovni EU, členských států i jejich jednotlivých regionů.

Nadcházející revizi víceletého finančního rámce 2014 – 2020 v polovině období je vhodné vnímat jako příležitost pro silnější prosazení výkonnostního a výsledkově orientovaného přístupu, který by se měl následně naplno projevit v podobě víceletého finančního rámce počínaje rokem 2021.



Víceletý finanční rámec počínaje rokem 2021 by měl představovat, společně s novou strategií konkurenceschopnosti a rozvoje a vznikajícím sociálním pilířem, klíčovou střednědobou strategickou platformu (se stejným časovým horizontem jako má strategie konkurenceschopnosti) se strukturou a vahou jednotlivých výdajových položek přizpůsobenou skutečným potřebám a prioritám a současně by měl umožnit větší flexibilitu pro zajištění nově vzniklých potřeb.

Bylo by vhodné rovněž přivítat změnu způsobu nakládání s prostředky rozpočtu EU ve směru vyšší efektivity prostřednictvím širšího uplatnění návratných nástrojů a nalézání jejich komplementarity s dotačními prostředky.

Lze doporučit, aby se do rozpočtové politiky EU po roce 2020 též promítla identifikace odpovídající výše příjmové strany rozpočtu EU a způsobu jejího vytváření (nalezení vyvážené a solidární vazby mezi příspěvkem členských států a vlastními rozpočtovými zdroji) a souhlasit s dalším rozšířením možností aktivní fiskální politiky, například včetně možnosti emitovat cenné papíry.

Pro tento účel je žádoucí zlepšit fiskální rámec a procedury rozpočtu EU a rovněž uspokojivě vyřešit záležitost působnosti rozpočtové politiky EU vůči zemím eurozóny na straně jedné a ostatním členským státům EU na straně druhé.



## SPECIFIKACE ROZPOČTOVÉ VÝKONNOSTI

Rozpočtová výkonnost znamená odpovídající zaměření výdajů rozpočtu EU na skutečné priority Evropské unie pro příslušné období.

Kultura výkonnosti je pak založena na **třech pilířích**: *strategii, zjednodušení a rozpočtové proceduře*.

Rozpočet EU a jeho využívání by mělo být v souladu s následujícími **prioritami**:

**1.** Osvojení zesíleného přístupu založeného na výkonnosti (performance-based) a zaměřeného na výsledky (result-oriented), který by vyvážil tradiční pohled souladu s pravidly (legality and regularity) a zajistil osvojení nových prvků odrážejících stávající a budoucí potřeby financí EU.

**2.** Zesílené zaměření na výkonnost a výsledky předpokládá zlepšení práce s daty, jejich dostupností a disponibilitou v požadované podobě pro vyhodnocení reálných přínosů, a to za předpokladu, že efekty této aktivity převýší dodatečné náklady.

**3.** Vyhodnocení kvality regulatorního rámce pro alokaci výdajů rozpočtu EU.

**4.** S ohledem na charakter aktivit podporovaných z rozpočtu EU je podstatné vnímat jeho vývoj nikoliv izolovanou optikou příslušného roku, ale jako kontinuální střednědobý proces, v němž jednotlivá léta představují vývojovou trajektorii potřebnou k zajištění odpovídajících výsledků.

**5.** Respektování velmi úzké propojenosti mezi Rozpočtem EU a novým paradigmatem hospodářské politiky EU i aktuální výkonností ekonomiky EU ve střednědobém kontextu.

**6.** Potřebou kontinuity rozpočtové politiky EU a naplňování a vyhodnocování jejích cílů.

Za velmi potřebný lze označit s ohledem na výkonnost a výsledek též přístup společného vnímání a porozumění (common understanding) tohoto konceptu.

Klíčovým principem pro Rozpočet EU je „zdraví“ (soundness) finančních toků a skutečných programů a projektů jimi financovaných, jež umožňuje vyhodnocení optimálního využití zdrojů EU ve všech svých aspektech.

Lze se ztotožnit s aktuálním trendem většího důrazu na výkonnost a výsledky, který se projevuje v aktivitách Evropské komise (Budget Focused on Results Initiative) i Evropského účetního dvora (struktura jeho Výročních zpráv za léta 2014 a 2015 a speciální kapitoly zaměřené na výkonnost; pasáže ke sdílenému managementu (shared management) zahrnují jako výsledky vyhodnocení výkonnosti programů pocházející z pilotního testu).

Pilotní snaha o testování výkonnostně a výsledkově založeného rozpočtu EU prostřednictvím vazeb vůči prioritám strategie Evropa 2020 by nicméně měla být dále následována rozšířením o další relevantní oblasti tak, aby vyhodnocení výkonnostního a výsledkového zaměření rozpočtu EU mohlo být opravdu ucelené a komplexní – pozornost by měla být věnována například doporučením pro jednotlivé země (Country Specific Recommendations – CSRs) a souladu s indikátory vycházejícími z naplňování Evropského semestru.

Lze doporučit, aby v rámci úvah o fungování rozpočtu EU došlo též ke zvážení konceptu tržního selhání, na jehož odstranění by měly být prostředky rozpočtu EU zaměřeny; projevy tržního selhání (market imperfections/ failures) mohou spočívat například v informační asymetrii, případně ve způsobu komerčního ocenění návratnosti investic ze strany finančních institucí, které brání financování určitých typů projektů, protože nejsou vzaty v úvahu určité pozitivní externality a širší sociální přínosy, jež nejsou relevantní pro jednotlivý komerční případ, ale mají význam pro podporu danou financováním EU.

Lze se domnívat, že významným projevem posílení výkonnosti a orientace na výsledek rozpočtu EU je důraz na větší využívání nástrojů finančního inženýrství (NFI), resp. inovativních finančních nástrojů, jejichž povaha zcela principiálně mění způsob, jakým jsou veřejné zdroje EU využívány a jaká očekávání jsou s nimi spojena.

Přes nesporný potenciál NFI se přibližně jen 65 % těchto prostředků vztažených k období 2007–2013 dostalo ke konečným příjemcům (zbytek prostředků byl v NFI pouze „zaparkován“, aby bylo formálně doloženo jejich vyčerpání).



Toto téma získá dále na důležitosti po roce 2020 i v souvislosti s potřebou posílení komplementarity vůči Evropskému fondu pro strategické investice (EFSI) a představuje klíčovou strategickou úvahu pro zaměření společných rozpočtových prostředků EU počínaje rokem 2021.

Rubrika Průvodce podnikáním je součástí poradenského programu „Průvodce podnikáním v zahraničí“, který nabízí EU Office České spořitelny. V rámci programu poskytujeme zdarma našim klientům z řad malých a středních podniků informace, jak úspěšně expandovat do zahraničí a jaké je zde čeká podnikatelské prostředí. V listopadovém vydání se zaměříme na podnikatelské prostředí Německa.



# Průvodce podnikáním

## NĚMECKO

### Základní údaje

<b>Oficiální název</b>	Spolková republika Německo
<b>Počet obyvatel</b>	81 197 537 (2015)
<b>Rozloha</b>	357 022 km <sup>2</sup>
<b>Měna</b>	Euro (EUR)
<b>Etnické složení</b>	Němci 91,5 %; Turci 2,4 %; ostatní 6,1 %

Zdroj: *The World Factbook*

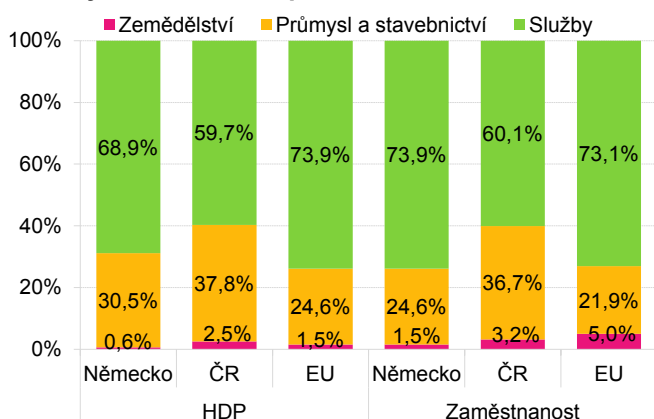
Svou novodobou historii začalo psát Německo v roce 1990, kdy se sjednotila (po druhé světové válce rozdělená) západní a východní část pod společným názvem Spolková republika Německo. Německo (tehdy ještě západní SRN) patří mezi zakládající členy EU i NATO.

Zákonodárná moc je svěřena dvoukomorovému parlamentu – Spolkovému sněmu (Bundestag), jehož členové jsou voleni každé čtyři roky, a Spolkové radě (Bundesrat), jejíž členové jsou zástupci spolkových zemí. V čele vlády, výkonné moci, stojí spolkový kancléř.

### Struktura hospodářství a zahraniční obchod

Dováží se hlavně stroje, počítače a automobily. Vyváží se hlavně automobily, stroje a chemikálie. Hlavními exportními trhy jsou USA (9,5 %), Francie (8,6 %) a Spojené království (7,4 %). Naopak nejvíce dovozu do Německa směřuje z Číny (9,7 %), Nizozemska (9,3 %) a Francie (7 %).

### Sektory národního hospodářství



Zdroj: Eurostat, data za rok 2015

### Makroekonomický výhled

Růst HDP se v posledních letech pohybuje okolo 1,6 % ročně, ve stejné výši se očekává i pro rok 2017. Hlavní roli hraje domácí poptávka (soukromá i veřejná spotřeba + mírný nárůst investic), zatímco čisté exporty v budoucnu přispějí negativně.

Viníkem je slabší zahraniční poptávka a zlepšení se v dohledné budoucnosti neočekává.



Deflační tlaky z poklesu cen ropy se v roce 2015 nevyhnuly ani Německu, kdy inflace dosáhla 0,1 %. Na rok 2016 Evropská komise predikuje 0,3 %, pro rok 2017 už 1,5 %. Jádrová inflace (inflace bez započtení cen energií a nezpracovaných potravin) zůstane mnohem dynamičtější.

Německo může jít ostatním členským státům příkladem ve správě veřejných rozpočtů, které by měly být v roce 2017 v přebytku. Nejen díky tomu má Německo historicky nejnižší úrokové sazby u vládních dluhopisů. Veřejný dluh má podle Evropské komise v průběhu roku 2016 klesnout pod 70 % HDP.

Základní makro ukazatele	2014	2015	2016 <sup>e</sup>	2017 <sup>e</sup>
<b>Růst HDP (%)</b>	1,6	1,7	1,6	1,6
<b>Míra nezaměstnanosti (%)</b>	5,0	4,6	4,6	4,7
<b>Inflace (%)</b>	0,8	0,1	0,3	1,5
<b>Saldo veřejných rozpočtů (% HDP)</b>	0,3	0,7	0,2	0,1
<b>Veřejný dluh (% HDP)</b>	74,7	71,2	68,6	66,3

Zdroj: Evropská komise; <sup>e</sup> - odhad

### Trh práce

Výkonná ekonomika se pozitivně odráží i na trhu práce. Německá míra nezaměstnanosti je v EU jednou z nejnižších. Statutární jednotná minimální mzda byla v Německu stanovena ve výši 8,5 eura za hodinu a řadí se tak k nejvyšším minimálním mzdám v EU. Produktivita práce je o 25 % vyšší než průměr EU (a o cca 60 procentních bodů vyšší než v ČR).

Vyšší produktivita umožňuje i vyšší ohodnocení práce. Například v klíčovém zpracovatelském průmyslu jsou měsíční náklady práce v Německu více než 3x vyšší oproti ČR.

Základní ukazatele trhu práce		
Míra nezaměstnanosti (srpen 2016)	4,2 %	
Produktivita práce k Ø EU (2014)	125 %	
Minimální měsíční mzda	1 440 EUR	
Ø měsíční náklady práce v odvětvích (2015)	Německo	ČR
Zpracovatelský průmysl	5 118 €	1 528 €
Velkoobchod a maloobchod	3 648 €	1 500 €
Doprava a skladování	3 586 €	1 444 €
Ubytování, stravování a pohostinství	2 360 €	955 €
Informační a komunikační činnosti	6 144 €	3 017 €

Zdroj: Eurostat





## Základy pracovního práva

Pracovní smlouvu lze uzavřít na dobu určitou i neurčitou. Pracovní poměr na dobu určitou je omezen trváním dvou let a obecně platí, že může být prodloužen nejvíce třikrát. Německé pracovní právo speciálně neupravuje problematiku zkušební lhůty, jejíž délka záleží na dohodě zaměstnance se zaměstnavatelem. Část bývá upravena kolektivními smlouvami.

Výpovědní doba se liší podle toho, zda se jedná o výpověď ve zkušební době či nikoli. V prvním případě platí 14 denní výpovědní lhůta. Po zkušební době v případě výpovědi ze strany zaměstnavatele musí být výpověď udělena k 15. nebo poslednímu dni v měsíci a následuje 4 týdenní výpovědní lhůta. Ta se dále prodlužuje podle délky pracovního poměru u daného zaměstnavatele. Nejdelší sedmiměsíční lhůta platí při odpracování alespoň 20 let u daného zaměstnavatele.

Ve většině odvětví existuje 5denní pracovní týden (40 hodin týdně), dovolená činí minimálně 20 pracovních dní ročně.

## Základy obchodního práva

Nejčastější formou podnikání v Německu je společnost s ručením omezeným (GmbH). Založit ji mohou jeden či více společníků a minimální základní kapitál činí 25 000 EUR (cca 675 tisíc CZK). U akciové společnosti je minimální základní kapitál dvojnásobný.

Proces založení společnosti s ručením omezením v Německu trvá téměř 11 dní, skládá se z devíti procedur a celkové náklady činí téměř 700 eur.

Právní forma	Minimální kapitál
Společnost s ručením omezeným (GmbH)	25 000 EUR
Akciová společnost (AG)	50 000 EUR
Komanditní společnost na akcie (KgaA)	50 000 EUR

Zdroj: Federal Ministry for Economic Affairs and Energy

## Hlavní daně a vedlejší náklady práce

Zisky podniků jsou v Německu zdaňovány dvakrát: 15% daní ze zisků korporací a živnostenskou daní, která se liší na úrovni obcí (města mívají vyšší sazby než vesnice). Na obě daně je navíc aplikována tzv. solidární přírážka určená na financování sjednocení Německa. Celková průměrná daňová sazba ze zisku podniků je odhadována na zhruba 30 %. Dividendy jsou zdaňovány srážkou ve výši 26,375 %, většina rezidentů je však z 95 % od této daně osvobozena.

Daň z příjmů jednotlivců je progresivní: existuje pět příjmových pásem, které rozdělují sazby 0 %, 14 %, 23,97 %, 42 % a 45 %. Základní sazba DPH je 19 % a snížená sazba 7 %. Té podléhá základní spotřební zboží a služby denní potřeby (např. potraviny, noviny, veřejná doprava).

Zdravotnictví a veřejně prospěšné práce jsou od DPH osvobozeny. Na odvodech na sociální zabezpečení se podílejí zaměstnanci i zaměstnavatelé. Příspěvek zaměstnance činí 19,325 % z hrubé mzdy, u zaměstnavatele 19,325 % z hrubé mzdy dle výše úrazového pojištění.

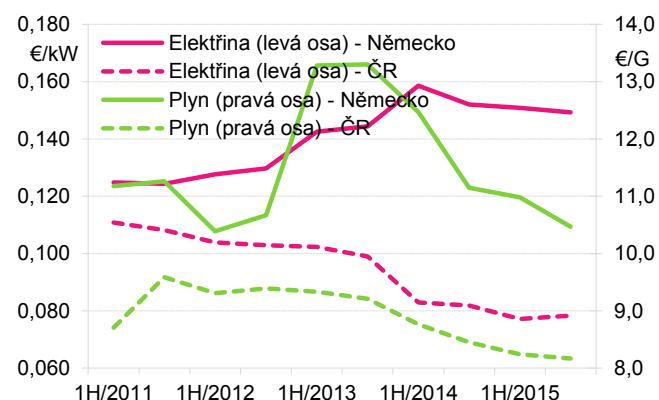
Daň/odvod	Sazba
Korporátní daň	15 %
Daň z dividend nerezidentům	26,375 %
Daň z příjmu jednotlivců (daňová progresse)	0 % – 45 %
DPH (základní / snížená sazba)	19 % / 7 %
Sociální zabezpečení - zaměstnanec	19,325 %
Sociální zabezpečení - zaměstnavatel	od 19,325 %

Zdroj: Federal Ministry of Finance

## Energetika

Cena elektrické energie pro průmyslové odběratele je v Německu jedna z nejvyšších v celé EU. U zemního plynu si německý podnik v průměru připlatí o 33 % více než jeho český konkurent. Stále významnějším energetickým zdrojem se v Německu stávají obnovitelné zdroje – zabírají čtvrtinu energetického mixu. Nejvíce energie se však obdobně jako v tuzemsku, vyrábí z fosilních paliv (45 %). Jaderné elektrárny s 15% příspěvkem do energetického mixu by měly být do roku 2022 uzavřeny.

## Vývoj cen energií



Zdroj: Eurostat, tarify pro velkooběratele bez DPH

## Investiční pobídky

I největší evropská ekonomika láká zahraniční investory na investiční pobídky. Podpora má podobu přímých dotací, dotovaných půjček či záruk za komerční úvěry. Vedle toho je k dispozici i podpora provozních nákladů, kam patří dotace vztahující se k náborem zaměstnanců a dotace směřující do oblasti vědy a výzkumu.



Od říjnového vydání Měsíčníku EU aktualit jsme pro vás v rámci rubriky EU Seriál připravili sérii oblastí, do kterých jsou směřovány dotace Evropské unie. Dozvíte se, na co lze žádat o dotaci, aktuální informace o výzvách a chybět nebudou ani příklady z řad úspěšných žadatelů. Příspěvek se týká oblasti podpory rozvoje podnikatelské infrastruktury – konkrétně nemovitostí.



## EU Seriál

### PODNIKATELSKÉ NEMOVITOSTI

Nevyužívaný, chátrající, zanedbaný, nevyhovující...takto jsou v poslední době definovány prostory, kterým mnohá podnikatelských subjektů využívá pro svou činnost. Většina z nich potřebuje tuto situaci řešit, jelikož se potýkají také s nedostatečnou kapacitou pro výrobu, s dispozičně nevyhovujícím a ekonomicky náročným provozem. Podnikatelské subjekty se proto uchylují k plánům rozsáhlých rekonstrukcí svých areálů, které přebudovávají na moderní provozy, splňující technické a legislativní požadavky.

V těchto aktivitách napomáhá subjektům z řad malých a středních podniků Operační program podnikání a inovace pro konkurenceschopnost se svým programem Nemovitosti. Na tuto aktivitu je v období 2014-2020 vyčleněno 3,9 mld. Kč.

V minulém programovacím období 2007-2013 směřovaly dotace z OPPI v oblasti nemovitostí jak do veřejné sféry, tak do podnikatelského sektoru. Veřejnou sféru podporoval program Nemovitosti prostřednictvím aktivit výstavby nájemních objektů či rekonstrukce objektů na podnikatelské. Podnikatelé mohli získat podporu jak na rekonstrukci, tak i na projekt přípravy podnikatelské zóny. Stavby a stavební práce s cílem rekonstrukce a modernizace byly podporovány doplňkově také u dalších programů - např. Inovace, Potenciál, Školící střediska.

Priority programového období 2014-2020 v rámci OPPIK programu Nemovitosti zůstávají totožné - a tedy usnadňovat malým a středním podnikatelům modernizaci zastaralých a technicky nevyhovujících budov pro provádění podporovaných ekonomických činností, nebo jejich nahrazení novými budovami pro podnikání. Program primárně cílí na rekonstrukci brownfieldů a nepodporuje výstavbu na tzv. „zelené louce“. V rámci programu je tedy nyní povinnou podmínkou zaregistrovat objekt, který je předmětem projektu, do [Národní databáze brownfields](#), bez této registrace nebude projekt formálně přijat.

**i** O program Nemovitosti je ze strany podnikatelů obrovský zájem. Již první den příjmu plných žádostí I. výzvy byly předloženy projekty v celkové výši, která více než dvojnásobně překročila alokaci. Výzva byla průběžná, což upřednostňovalo v hodnocení projekty, které byly podány dříve. I přes snahy poskytovatele dotace se nepodařilo najít pro tak velké množství kvalitních projektů finanční prostředky. I z tohoto důvodu byly podmínky II. výzvy zásadně upraveny - bude nastavena jako kolová a pro schválení bude rozhodující výše bodového ohodnocení projektu. **II. výzva** byla vyhlášena 24. října 2016 (zahájení příjmu žádostí od 21. listopadu 2016). Garantovaná délka příjmu žádostí je 14 dní.

Kraje a obce již nově nefigurují jako žadatelé a příjemci dotace, ale jako potencionální kandidáti na podporu formou finančních nástrojů. Program Nemovitosti byl ve své I. výzvě mnohem benevolentnější oproti svému předchůdci. Výrazně se rozšířil

okruh možných žadatelů z hlediska podporovaných CZ-NACE, kdy mohly žádat nejen subjekty ze zpracovatelského sektoru, ale i stavební či obchodní firmy. Dále bylo možné v neomezené míře stavebně upravovat i prostory nevýrobního charakteru, jako sklady, administrativní budovy atd.

#### **Podařilo se aneb jeden příklad za všechny**

Společnost patřící k významným producentům, působícím v oblasti bytového textilu, pořídila do svého vlastnictví starou zemědělskou halu a přiléhající halu skladovací. Oba objekty nebyly využívány z důvodu celkového stáří budov a související značné technické zastaralosti, jejich stav nevyhovoval aktuálním požadavkům pro lehkou průmyslovou výrobu. Záměrem společnosti byla celková rekonstrukce zemědělské haly a demolice haly skladovací, jejíž technický stav byl podle znaleckého posudku velice špatný. Na místě zdemolované skladovací haly následně vyrostla přístavba k rekonstruované původně zemědělské hale a celek tak vytvořil nový moderní výrobní areál pro výrobu textilií. Realizace projektu tak umožnila společnosti vybudovat kvalitní zázemí pro umístění výrobní činnosti spočívající v úpravě a dokončovacích pracích na polotovarech bytových textilií. Následným pozitivním dopadem realizace bylo zvýšení kvality výroby a související posílení pozice společnosti na trhu.

Celkové výdaje projektu přesáhly 26 mil. Kč - způsobilých k proplacení dotace bylo celkem 21,5 mil. Kč (mezi nezpůsobilé výdaje byla zařazena daň z přidané hodnoty, demolice objektu a vybrané položky vybavení objektů, které vylučovala výzva dotačního programu). Dotace byla poskytnuta z OPPI, program Nemovitosti, a to v celkové výši 60 % ze skutečných způsobilých výdajů projektu. Celý projekt se podařilo dovést bez větších komplikací zdárně ke konci realizace a skutečnému proplacení dotace. I když je již dávno úspěšně ukončeno také období udržitelnosti projektu, objekt slouží svému účelu.

#### **Pár praktických rad pro žadatele**

*Chcete-li být úspěšným žadatelem a příjemcem, mějte připravenou projektovou dokumentaci, podrobný položkový rozpočet a jasnou představu o budoucí podobě Vašeho podnikatelského objektu. Investujte do stavebních úprav nemovitosti více než je její obvyklá cena a nebojte se pro rozšíření svého provozu využít objekty typu brownfield. V případě, že budete mít v době podání žádosti pravomocné stavební povolení, Váš objekt bude starší 40ti let, prokážete efektivitu vynaložených prostředků, dojde ke zlepšení energetické náročnosti v novém objektu oproti stávajícímu stavu atd. pak máte velký předpoklad dosáhnout vysokého počtu bodů a zajistit si tak šanci na získání dotace.*

**eDOTACE | GRANT klub | Nemovitosti**

*Erste Grantika Advisory, a.s.*

# Statistické okénko



Statistické okénko zobrazuje vybrané ekonomické ukazatele všech 28 členských zemí Evropské unie. Zahrnují srovnatelná data z oblasti trhu práce, či cenové charakteristiky (ceny elektřiny uvedeny pro 1000-2500 kWh). Pro srovnání jsou v tabulce i stejné ukazatele za celou EU. Zdrojem dat je Eurostat, Evropská centrální banka a AMECO.

## Klíčové ekonomické ukazatele

v %	Meziroční inflace				Míra nezaměstnanosti				Náklady práce k ø EU			
	VI-16	VII-16	VIII-16	IX-16	Q3-15	Q4-15	Q1-16	Q2-16	2012	2013	2014	2015
Belgie	1,8	2	2	1,8	8,1	8,6	8,2	8,3	143,8	144,7	143,8	141,0
Německo	0,2	0,4	0,3	0,5	4,6	4,4	4,3	4,3	120,9	120,9	121,3	122,0
Estonsko	0,4	0,8	1,1	1,7	5,4	6,3	6,6	6,6	38,4	40,9	42,7	43,8
Irsko	0,1	0,1	-0,4	-0,3	9,1	9,1	8,4	8,3	116,0	115,2	114,1	113,0
Řecko	0,2	0,2	0,4	-0,1	24,7	24,4	24,0	23,5	69,8	64,4	63,0	n/a
Španělsko	-0,9	-0,7	-0,3	0	21,6	20,9	20,5	20,1	87,9	87,1	85,9	84,3
Francie	0,3	0,4	0,4	0,5	10,5	10,2	10,2	9,9	130,6	129,3	128,6	127,4
Itálie	-0,2	-0,2	-0,1	0,1	11,6	11,6	11,6	11,5	104,4	105,3	104,2	102,1
Kypr	-2	-0,4	-0,6	-0,4	14,6	13,6	13,2	12,4	72,1	69,1	65,8	63,9
Lotyšsko	-0,6	0,1	-0,1	0,5	10,0	9,9	9,9	9,5	27,0	28,2	29,4	31,0
Litva	0,4	0	0,5	0,6	9,0	8,9	8,5	8,2	25,0	26,4	27,2	28,1
Lucembursko	-0,4	-0,4	-0,2	0,3	6,5	6,5	6,3	6,3	142,2	145,1	147,6	145,0
Malta	1	0,9	1	0,9	5,3	5,2	5,0	4,9	57,0	58,7	59,6	59,8
Nizozemsko	-0,2	-0,6	0,1	-0,1	6,8	6,7	6,5	6,3	135,3	135,5	136,4	134,3
Rakousko	0,6	0,6	0,6	1,1	5,7	5,9	6,0	6,1	123,9	125,5	126,9	128,4
Portugalsko	0,7	0,7	0,8	0,7	12,3	12,2	12,1	11,2	52,5	51,5	50,2	50,6
Slovensko	0,1	-0,1	-0,2	0,2	9,0	8,4	8,3	8,0	62,6	61,1	61,7	61,2
Slovensko	-0,7	-0,9	-0,8	-0,5	11,4	10,9	10,2	9,9	37,9	38,4	39,8	40,4
Finsko	0,3	0,5	0,5	0,5	9,4	9,4	9,1	8,9	124,9	125,6	125,8	124,9
Bulharsko	-1,9	-1,1	-1,1	-1,1	8,8	8,0	8,0	8,0	14,3	14,7	15,4	16,2
ČR	-0,1	0,5	0,6	0,5	4,8	4,5	4,2	4,0	42,4	42,4	42,6	43,6
Dánsko	0,1	0,1	0	-0,3	6,1	6,1	5,9	6,1	157,4	157,7	157,5	156,9
Chorvatsko	-1,2	-1,1	-1,5	-0,7	16,5	15,6	14,3	13,3	39,4	39,6	38,8	38,6
Maďarsko	-0,1	-0,3	-0,1	0,7	6,6	6,3	5,7	5,2	33,9	34,2	34,9	35,5
Polsko	-0,4	-0,6	-0,5	-0,2	7,4	7,1	6,5	6,2	31,7	32,3	33,0	33,6
Rumunsko	-0,7	-0,3	0,3	-0,1	6,8	6,7	6,4	6,1	18,9	19,4	20,1	21,2
Švédsko	1,2	1,1	1,2	0,8	7,2	7,1	7,1	6,8	162,9	163,7	165,7	166,8
UK	0,5	0,6	0,6	n/a	5,3	5,0	5,0	4,9	111,7	111,4	111,6	113,5
EU	0,1	0,2	0,3	0,4	9,3	9,0	8,8	8,6	100,0	100,0	100,0	100,0

v %	Produktivita k ø ČR				Průměrné úročení hypoték				Ceny elektřiny k ø EU			
	2012	2013	2014	2015	2012	2013	2014	2015	2012	2013	2014	2015
Belgie	260,9	274,0	285,1	276,4	n/a	n/a	n/a	n/a	115,7	110,1	99,9	105,4
Německo	204,5	214,7	225,1	221,6	3,2	2,9	2,5	2,2	140,1	147,3	146,5	141,6
Estonsko	90,7	98,0	104,7	100,1	3,1	3,0	2,9	2,6	55,0	64,6	61,3	58,8
Irsko	296,5	306,8	325,1	343,7	3,3	3,5	3,4	3,5	131,2	134,2	140,8	136,0
Řecko	145,2	146,7	147,5	137,1	3,6	3,1	3,4	3,0	61,0	71,3	78,3	79,8
Španělsko	177,0	185,9	190,3	183,5	3,4	3,2	3,2	2,5	120,0	115,9	121,3	122,8
Francie	235,9	246,9	253,7	247,4	4,5	3,9	3,6	3,1	79,5	82,7	81,1	81,3
Itálie	206,3	219,0	224,9	217,0	4,3	3,9	3,5	3,1	94,0	92,0	95,6	93,0
Kypr	154,6	157,5	159,0	151,0	5,5	5,4	5,0	4,4	137,9	121,0	105,1	83,2
Lotyšsko	78,0	81,8	87,4	85,3	3,9	4,1	n/a	n/a	61,4	58,5	55,6	72,7
Litva	81,5	87,0	91,0	87,6	3,3	2,7	2,7	n/a	62,7	65,1	61,0	56,1
Lucembursko	592,5	641,7	675,3	675,4	2,4	2,2	2,3	2,0	91,8	84,8	85,9	84,9
Malta	130,2	137,3	141,3	142,0	3,6	3,4	3,6	3,7	94,1	89,4	70,7	62,2
Nizozemsko	231,3	242,9	253,5	245,8	4,3	3,9	3,4	3,0	55,9	52,8	36,7	49,3
Rakousko	237,4	248,4	257,0	250,3	3,3	2,8	2,7	2,5	108,7	108,8	105,6	106,2
Portugalsko	113,9	122,2	125,5	122,6	4,8	4,3	4,0	3,4	109,7	108,0	108,8	109,3
Slovensko	118,8	124,0	131,1	127,6	3,6	3,5	3,5	3,0	85,5	89,6	88,1	85,1
Slovensko	97,0	102,0	105,3	101,3	5,3	4,4	3,7	3,1	94,8	88,8	77,5	77,0
Finsko	245,5	259,7	270,7	262,1	2,2	2,2	2,0	1,5	95,3	93,0	91,2	88,8
Bulharsko	37,8	39,4	41,0	40,3	8,3	7,8	7,4	6,4	43,8	41,9	39,5	42,3
ČR	100,0	100,0	100,0	100,0	4,2	3,6	3,3	2,7	112,8	108,1	89,9	87,5
Dánsko	291,5	303,3	314,0	303,2	3,5	3,7	3,2	2,9	159,9	151,4	150,6	147,0
Chorvatsko	86,9	91,1	89,9	86,2	n/a	n/a	n/a	n/a	68,5	68,7	64,9	62,7
Maďarsko	80,6	83,7	83,7	81,3	12,0	9,6	7,3	6,0	80,5	66,2	55,4	51,9
Polsko	77,9	81,6	85,3	83,7	7,4	5,9	5,5	4,6	74,8	70,7	67,3	67,0
Rumunsko	47,2	53,2	56,3	58,2	8,1	7,6	5,5	4,3	53,1	61,5	59,3	59,0
Švédsko	285,3	300,1	299,3	290,8	3,6	2,8	2,3	1,7	108,7	105,6	98,6	91,7
UK	215,6	218,8	241,6	259,1	n/a	n/a	n/a	n/a	92,0	89,4	98,9	105,4
EU	186,1	194,6	203,1	201,4	n/a	n/a	n/a	n/a	100,0	100,0	100,0	100,0

Tato publikace je považována za doplňkový zdroj informací našim klientům i nejširší veřejnosti. Na informace uvedené v ní nelze pohlížet tak, jako by šlo o údaje nezvratné a nezměnitelné. Publikace je založena na nejlepších informačních zdrojích dostupných v době tisku. Použité informační zdroje jsou všeobecně považované za spolehlivé, avšak Česká spořitelna, a.s. ani její pobočky či zaměstnanci neručí za správnost a úplnost informací. Autoři považují za slušnost, že při použití jakékoliv části tohoto dokumentu, bude uživatelem tento zdroj uveden.

Některé obrázky použité v této publikaci pochází z audiovizuální knihovny Evropské komise, [www.nordicfactory.com](http://www.nordicfactory.com) a [www.thinkstockphotos.com](http://www.thinkstockphotos.com).

Vydáváno pod evidenčním číslem Ministerstva kultury ČR: MK ČR E 16338, ISSN on-line: 1801-5042, ISSN tisk: 1801-5034.

